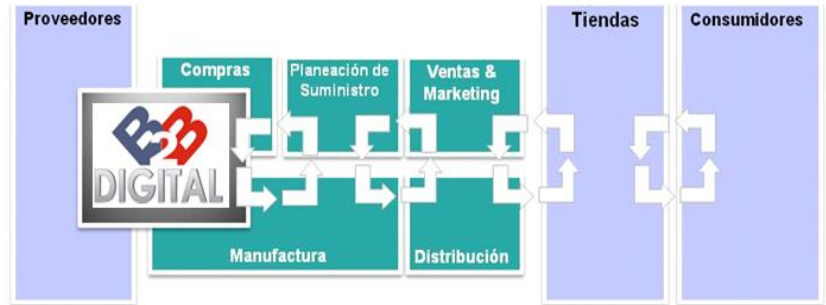


Digital B2B optimiza procesos de la cadena de abastecimiento y la colaboración electrónica con proveedores mediante automatizar las compras y cuentas por pagar.

Nuestra Oferta a Compras

- Asegurar abasto oportuno
- Disminución de gastos en el proceso de compra
- Reducir costos de adquisición
- Optimizar inventarios



Nuestra Visión: Integración Electrónica Completa del Ciclo de Compra-Venta

Las soluciones modulares de B2B operan en WEB interfazadas con el ERP de su compañía para resolver los pasos del ciclo integral de compra que no se tuvieron resueltos.

SOLUCIÓN MODULAR

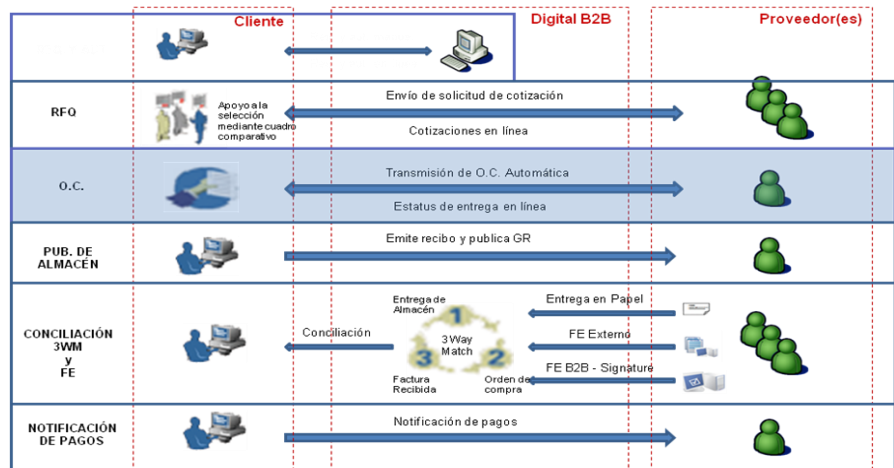
- ✓ Requisición
- ✓ Catálogo de Productos
- ✓ Solicitud de Cotización
- ✓ Comparativo de Cotizaciones
- ✓ Autorización de compra
- ✓ Orden de Compra
- ✓ ASN
- ✓ Recepción de almacén
- ✓ Factura electrónica
- ✓ Notificación de Pagos
- ✓ Información de inventarios



Alcance integral de la solución

Resolvemos de la requisición hasta el pago con la ventaja de poder escalar el alcance del servicio en el tiempo así como llevar al 100% de sus proveedores a la colaboración electrónica.

- ✓ Consolidar requisiciones
- ✓ Reducir ciclos de autorización
- ✓ Control de presupuesto en línea
- ✓ Accesibilidad 24/7
- ✓ Garantizar abasto
- ✓ Rastreabilidad de OCs
- ✓ Reducir tiempos de abastecimiento
- ✓ Visibilidad del proceso
- ✓ Descentralizar la operación
- ✓ Centralizar la administración
- ✓ Medición de desempeño del proveedor



Automatización de la O.C.

Somos empresa líder en automatización de compras mediante integrar:

TECNOLOGÍA

Adaptamos nuestra tecnología a su proceso de negocio bajo las recomendaciones de *Best Practices*

SERVICIOS

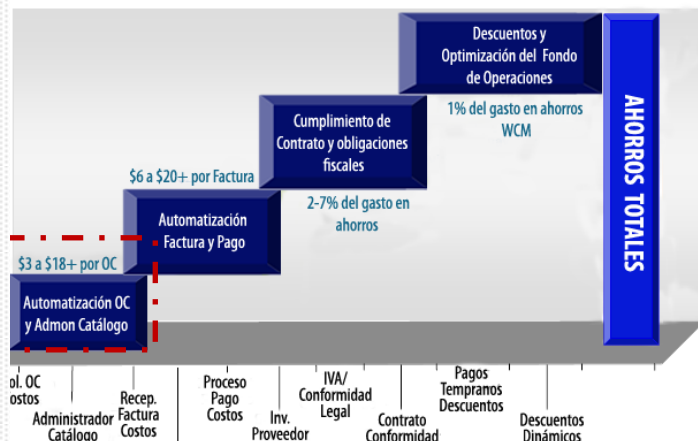
Damos servicio de soporte y seguimiento telefónico a la atención de sus órdenes de compra

BASE DE DATOS

Contamos con una base de más de 10mil proveedores calificados

ESTRATEGIA

Operamos estrategias de *External Change Management* para llevar al 100% de su cadena al esquema electrónico



Beneficios Cuantitativos

- ✓ Reducción del ciclo de compra del 40 al 50%
- ✓ Reducción de costo de ventas de 5 a 10% del proveedor
- ✓ Garantía de abastecimiento del 99%
- ✓ Reducción de 3 a 18 usd por OC transmitida
- ✓ Reducción de inventarios del 10 al 30%

Beneficios Cualitativos

- ✓ Competitividad de proveedores
- ✓ Reducción ciclo de compra
- ✓ Control y Transparencia
- ✓ Reducción de tiempos operativos
- ✓ Ahorro de gastos administrativos

Ventajas vs SRM

Costo pulverizado para el proveedor y comprador
 Plataforma intuitiva
 Escalabilidad y alta integración
 Mantenimiento, operación y adopción de usuario a cargo de un tercero experto

Ventajas competitivas del mercado

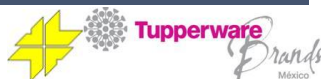
Integración con cualquier ERP
 Soluciones modulares
 Proyectos autofinanciables

¿POR QUÉ OUTSOURCING?

- ✓ Especialistas en el sector
- ✓ Mayor Experiencia
- ✓ Reducción de costos implementación
- ✓ Know How en External Change Management
- ✓ Estrategia orientada a proceso
- ✓ Flexibilidad de inversión
- ✓ Centralización de operaciones
- ✓ Enfoque al Core Business
- ✓ Apalancamientos por alianzas

Contamos con clientes y proveedores que respaldan nuestros servicios.

Clientes



Proveedores



CONTÁCTENOS

+52 (55) 21 67 23 00

+52 (55) 21 67 20 69

ventas@b2bservicios.com

Más en www.digitalb2b.com.mx